

het

ONDERNEMERS

DE KEMPEN

B E L A N G



ClimaBox komt naar Nederland



Vander Mark wordt versID



Uitzendbureau Polned begrip in de Kempen



Arbeidsmarkt flexibel benaderen

ISK snel
geworteld in
de **Kempen**

www.ondernemersbelang.nl
online

Het Ondernemersbelang van De Kempen verschijnt vijf keer per jaar

Vierde jaargang, nummer 3, 2008

OPLAGE
5.000 exemplaren

COVERFOTO
Hetty Maas van Inkoop Samenwerking de Kempen (ISK)
(Fotografie: Ron Magielse)

UITGEVER
Novema
Postbus 30
9860 AA Grootegast
Weegbree 1
9861 ES Grootegast
Telefoon: 0594 - 51 03 03
Fax: 0594 - 61 18 63
E-mail: grootegast@novema.nl
www.hetondernemersbelang.nl

BLADMANAGER
Novema Oirschot
Ronnie van Heertum
Telefoon: 0499 - 31 31 13
E-mail: oirschot@novema.nl

LAY OUT
Groen & Van der Scheer
Postbus 668
9200 AR Drachten
Telefoon: 0512 - 38 11 14
Fax: 0512 - 38 11 71
E-mail: info@groenvanderscheer.nl

DRUK
Scholma Druk, Bedum

REDACTIE
André Staas, Hubertine van den Biggelaar, Kristel Berkhof, Corry Daalhof, Toon van Driel (strip), Koen Graat, Jerry Helmers, Elmer van Hest, Fabienne Hoogland, Sara de Kort, Jeroen Kuypers, Mathilde Lentjes, Miriam Swaans, Pam van Vliet (columniste).

FOTOGRAFIE
Hans van Asch, Gerrit Boer, Charles Borsboom, Nico de Beer, Kees van Welzenis, Maarten Feenstra, Marco Magielse en Heidi Wils

ADRESWIJZIGINGEN
Adreswijzigingen, veranderingen van contactpersoon of afmeldingen kunt u per mail doorgeven aan Tiny Klunder, t.klunder@novema.nl. Vermeld svp ook de editie er bij, die vindt u bovenaan in het colofon.

Niets uit deze uitgave mag worden veelevoudigd en/of overgenomen zonder schriftelijke toestemming van de uitgever. De uitgever kan niet aansprakelijk worden gesteld voor de inhoud van de advertenties.

ISSN 1873 - 6718

8



ISK snel geworteld in Kempisch ondernemersklimaat

Ruim een jaar geleden werd Inkoop Samenwerking de Kempen, kortweg ISK, officieel opgericht. Een interim bestuur ging voortvarend met de eerste projecten aan de slag. Tegelijkertijd zocht men nieuwe bestuursleden én ontwikkelde men een aantal nieuwe initiatieven die ondernemers flink wat voordeel kunnen opleveren. Na een jaar staat ISK helemaal op eigen benen. Sterker nog: de vereniging is een belangrijke aanwinst gebleken voor het ondernemersklimaat in de Kempen.

6

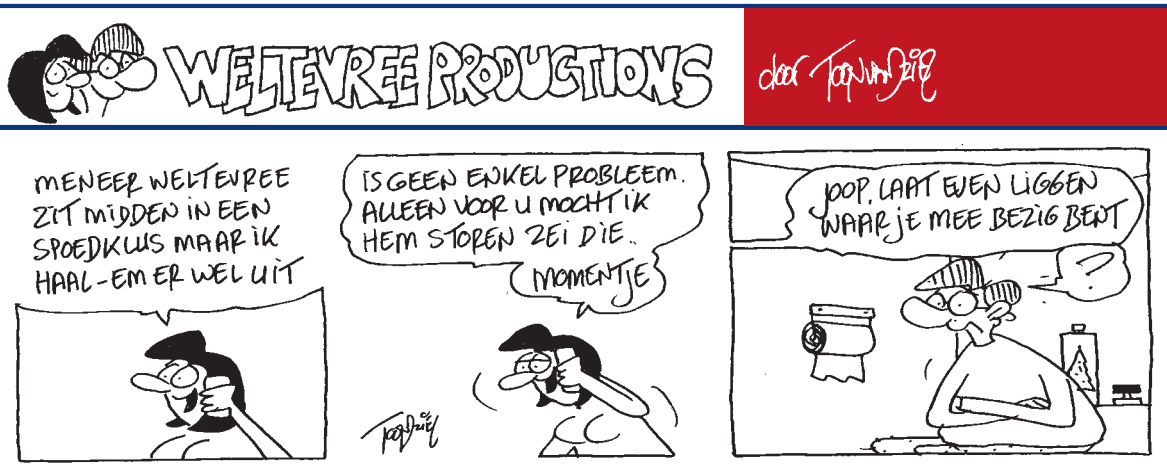


ClimaBox komt naar Nederland

De ClimaBox komt naar Nederland. En dat is goed nieuws. De ClimaBox verwarmt, koelt én ventileert en is ook nog eens supercompact. IVS Handelsonderneming uit Reusel is één van de Nederlandse distributeuren van deze revolutionaire vinding voor een ideaal klimatisatiecomfort.

En verder

| | |
|---------------------------------------|----|
| Nieuws | 4 |
| De auto: het liefst in de kleur groen | 10 |
| Veelzijdig en betrouwbaar | 14 |
| Sfeervol maatwerk met warmte | 15 |
| Ondernemerspanel | 16 |
| Elkaar binden en boeien | 19 |
| Bebotec zaagt alles, behalve hout | 24 |
| Onderscheidende service | 28 |



Ruim een jaar geleden werd Inkoop Samenwerking de Kempen, kortweg ISK, officieel opgericht. Een interim bestuur ging voortvarend met de eerste projecten aan de slag. Tegelijkertijd zocht men nieuwe bestuursleden én ontwikkelde men een aantal nieuwe initiatieven die ondernemers flink wat voordeel kunnen opleveren. Na een jaar staat ISK helemaal op eigen benen. Sterker nog: de vereniging is een belangrijke aanwinst gebleken voor het ondernemersklimaat in de Kempen. Want elk lid van ISK kan jaarlijks enorm veel besparen op inkoop van producten en diensten. En dat met het voor ondernemers aansprekende credo: 'Niks moet, alles mag'!

ISK snel geworteld in ondernemersklimaat

Doelstelling van het ISK is om ondernemers in de Kempen gezamenlijk inkoopvoordeel te bieden. Daarnaast staat parkmanagement hoog op de agenda. De achterliggende gedachte is eenvoudig: door samen op te trekken staan individuele ondernemers sterker. Dat kan concreet voordeel opleveren, bijvoorbeeld via de diverse inkoopraamcontracten die het ISK aanbiedt. Maar ook als gesprekspartner van bijvoorbeeld de gemeente inzake parkmanagement en het ontwikkelen van een goed ondernemersklimaat kan ISK de krachten van ondernemers bundelen. Juist die krachtenbundeling zonder verregaande verplichting spreekt veel ondernemers aan. Ad Keeris is van meet af aan als bestuurslid bij ISK betrokken. "Het eerste jaar hebben we met een interim bestuur de activiteiten van ISK ingekaderd. Het mooie was dat we vanaf de start meteen al diensten konden aanbieden. Daardoor konden we ondernemers heel concreet laten

zien welk voordeel ISK voor een ondernemer heeft.

Tegelijkertijd moesten een aantal formele en juridische zaken goed geregeld worden. Met name oud-voorzitter Robert Pleging heeft daarin een waardevolle rol gehad. Maar ik wil graag alle interim bestuursleden een compliment maken. Door hun enthousiasme heeft ISK veel leden mogen verwelkomen en hebben we een vliegende start gemaakt."

Draagvlak

Aansluiten bij de behoeften van de Kempische ondernemers. Dát is het uitgangspunt van ISK zegt Hetty Maas, inkoopmanager ISK. "We kunnen alleen succesvol opereren als we een groot draagvlak hebben bij onze leden. Daarom wilden we een bestuur waarin alle aangesloten ondernemersverenigingen met twee leden vertegenwoordigd zijn. Dat is voor een groot deel al gelukt. Op 9 april 2008 is overigens het eerste bestuur van ISK geïnstalleerd. Tegelijkertijd blijven we werken aan het implementeren en uitbreiden van ons inkoopaanbod. Concrete voorbeelden hiervan zijn verwerking van bedrijfsafval, een arbodienst die voor het collectief werkt, gezamenlijke inkoop van kantoorartikelen, kantinebenodigdheden en brandbeveiligingsmiddelen en controle van blusapparatuur, advies op het gebied van energieverbruik en het aanbieden van diverse cursussen op de bedrijventerreinen, zoals heftruckchauffeur (V-Tas), preventiemedewerker en BHV. Om de inkoopbehoeften bij onze leden te peilen houden we regelmatig enquêtes en vergaderen we minimaal twee keer per jaar. Daarnaast informeren we onze leden met een nieuwsbrief via de ondernemersverenigingen over ons groeiende inkoopaanbod. Natuurlijk staan we ook open voor initiatieven vanuit de leden. Minstens zo belangrijk is dat voor elk initiatief een projectgroep gevormd wordt, die bestaat uit ISK-leden. Ondernemers bepalen dus zelf hoe een project eruit ziet, wat het doel is en welke concrete afspraken gemaakt gaan worden. We gaan dus als ISK zeker niet op de





Kempisch

Het nieuwe
bestuur van ISK

stoel van de ondernemer zitten, maar sluiten aan bij zijn wensen en behoeften. Het ISK is er voor en door ondernemers. Dat is het geheim is van ons succes.”

Glasvezel en energiekosten

Een mooi voorbeeld van het aansluiten bij behoeften van ondernemers is het huidige glasvezelproject. Ad Keeris: “Veel ondernemers willen een breedbandverbinding. ISK formeerde een projectgroep die vaststelde welke behoeften en mogelijkheden er op het gebied van aanleg en beheer van glasvezel zijn en nodigde een aantal aanbieders uit. Het bleek dat KPN hierin een goede partner zou kunnen zijn. Alleen stond onze regio daar pas in 2012 op de rol voor de aanleg van het glasvezelnet. Door de krachtenbundeling van ISK is KPN zich ervan bewust geworden dat de Kempen een belangrijk industrieel gebied is en dus een interessante locatie om breedband aan te leggen. Dankzij de inspanningen van de projectgroep hebben we de toezegging dat in 2009 glasvezel gerealiseerd gaat worden. Een mooi voorbeeld hoe gezamenlijke ondernemers vanuit één organisatie meer kunnen bereiken.” Een ander belangrijk project is de keuze van een ‘preferred supplier’ van energie. Hetty: “Op dit moment zijn er gesprekken gaande met diverse leveranciers. We hopen volgend jaar een concurrerend aanbod te kunnen doen aan ISK-leden. Dat is, zeker gezien de huidige kostenontwikkelingen in de energiemarkt, een interessante zaak. Overigens geldt ook hier weer: ondernemers kunnen gebruik maken van ons aanbod, maar we dringen ze beslist niets op.”

Keuzevrijheid en kwaliteit

Keuzevrijheid is dus een belangrijk uitgangspunt van ISK. Een tweede belangrijke pijler is kwaliteit. Leden moeten kunnen vertrouwen op de geselecteerde ‘preferred suppliers’. ISK onderscheidt zich daarnaast ook van andere inkooporganisaties doordat ze nadrukkelijk lokale ondernemers

een kans wil geven. Hetty Maas: “Kwaliteit is een sterk punt voor elke ondernemer. Het is dus logisch dat hij van zijn toeleverancier ook kwaliteit eist. Daarom is dat de basis van elke tender die ISK uitschrijft. Daarnaast wil ISK lokale ondernemers nadrukkelijk kansen bieden. We hebben gemerkt dat onze leden dat ook erg waarderen. Logisch, want dat komt het ondernemerskwaliteit van de Kempen ten goede.”

Parkmanagement

Een wezenlijk onderdeel van een goed ondernemersklimaat in de Kempen is een goed vestigingsklimaat. Daarom heeft ISK ook veel aandacht voor parkmanagement. Wim van Eijk: “ISK kan de gezamenlijke belangen van ondernemers (verenigingen) in de regio behartigen. Daardoor zijn we een interessante gesprekspartner voor gemeenten. Dat zal, zeker gezien het te ontwikkelen Kempische Bedrijven Park in Hapert, een belangrijke plaats op de agenda van het ISK innemen. Daarbij blijven we ook oog houden voor de wensen van ondernemers. Hoe we dat precies gaan doen, bepalen we samen met onze leden.”

Al met al blijkt na ISK na een jaar een bijzonder ondernemende organisatie te zijn. Wilt u daar meer over weten? Dan kunt u gemakkelijk en snel alle informatie vinden op www.iskempen.nl.



Gratis lidmaatschap

Het groeiende succes van ISK ligt in het feit dat krachten van individuele ondernemingen gebundeld zijn. Hoe meer zielen, hoe meer vreugd! Want dan kan ISK met haar toeleveranciers nóg beter zaken doen. Tegelijkertijd wil ISK haar achterban niets verplichten. Volgens Wim van Eijk, sinds 9 april 2008 bestuurslid van ISK, is dat erg belangrijk. “Ondernemers willen en kunnen hun zaken prima in eigen hand houden. ISK biedt ze gereedschappen om het ondernemersklimaat in de Kempen te verbeteren. Of een gereedschap bij een bepaald bedrijf past, bepaalt de ondernemer zelf. Bovendien willen we graag dat ISK een breed draagvlak heeft in de regio. ISK is mede tot stand gekomen op initiatief van het Kempisch Ondernemers Platform (KOP), waarin de aangesloten ondernemersverenigingen bovenlokale zaken bespreken. Het KOP ziet in ISK de ideale organisatie die parkmanagement in de Kempen handen en voeten kan geven. Daarnaast hebben we contact gezocht met de verschillende ondernemersverenigingen in de Kempen. Daaruit vloeide een mooie constructie voort. Ondernemers die lid zijn van Ondernemersvereniging Bedrijventerreinen Gemeente Bladel (OBGB), IndustrieGroepEersel (IGE) of Ondernemersvereniging Bedrijventerreinen Reusel-De Mierden (OVRM) zijn via deze organisatie automatisch ook gratis lid van ISK. Via de ondernemersverenigingen houden we ISK-leden op de hoogte van onze activiteiten.”